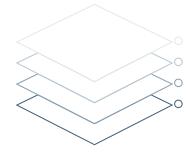


# PREVÉ LOS IMPAGOS Y MINIMIZA EL IMPACTO **EN TU NEGOCIO DE LA GRAN CORPORACIÓN A LA PYME**









# Sólo se gestiona el problema: la deuda y los clientes morosos

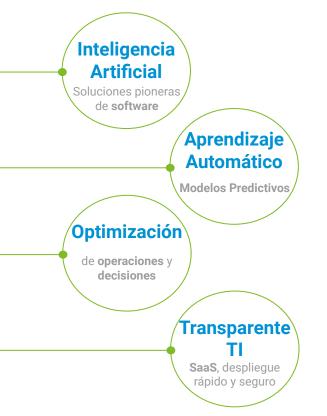
El riesgo solo se mide en la admisión del cliente, sin seguimiento y se gestionan clientes ya morosos

ARM prevé problemas de pagos y gestiona predictivamente para minimizar las deudas y sus costes





# Quiénes somos, +10 años aportando valor con IA





















# Problemas para la gestión del riesgo

# ¿Qué hacemos?

Cuáles son las palancas/cliente que eviten o minimicen el impago y su coste, impacto previsto, trazabilidad y mejora, ...

Ejecución ¿Conocemos al cliente?

Conocimiento y
Definición

Cuál es su probabilidad de impago, los productos que necesita, su precio, el valor de cada cliente, ...

### ¿Conocemos nuestra cartera?

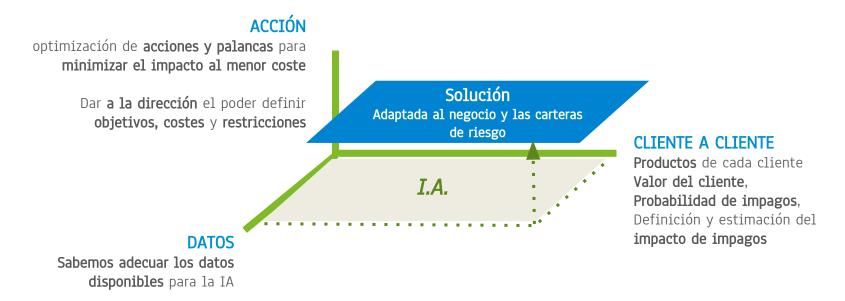
Cuál es nuestro riesgo, por clientes/productos/servicios, rentabilidad-riesgo, operaciones, ...





# Desarrollo seguro de la financiación de clientes

Inteligencia Artificial para PREVER IMPAGOS con los datos que ya dispone la compañía







# Minimizar el Coste de Riesgo, para particulares y empresas



### **ADMISIÓN y FRAUDE**

Fuentes de datos externas e internas

**Scoring** de créditos

Rating de clientes

Predicción valor del cliente

# SEGUIMIENTO para ALERTAS TEMPRANAS

predicción de impagos en carteras sanas

### predicciones por cliente:

- probabilidad de impago
- impacto del impago
- evento del impago
- adelanto de la predicción
- variables relevantes

# **ELUSIÓN y MITIGACIÓN**

### Optimización de acciones

### Eludir:

- Refinanciar
- Moratorias
- Nuevos productos

### Mitigar:

- Avisos al canal
- Límites de financiación
- Precio
- Nuevas garantías concesión

### **RECUPERACIÓN**

# Predicción de la gravedad de la deuda

### Acciones,

minimizar el coste de la deuda según la política implantada:

- Autocura no hacer nada
- Gestión propia
- Gestión por terceros
- Judicial
- ...



# Retornos rápidos y muy importantes

Ej.: reducción de provisiones de +20% en cartera gestionada por ARM vs cartera gestionada con otros sistemas

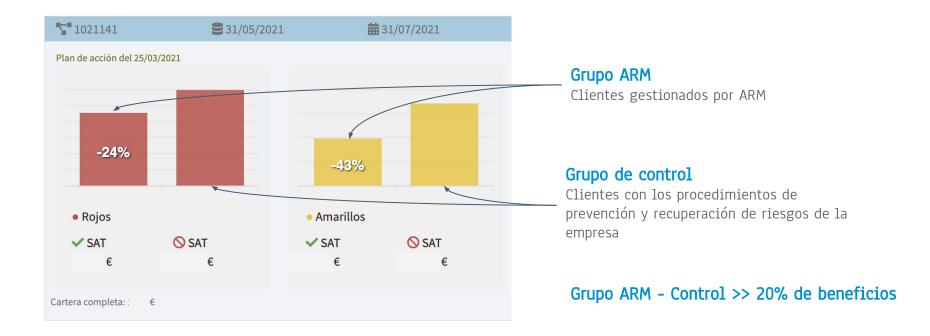


SAT - Sistema de Alertas Tempranas (una implementación de ARM)





# Ayudamos al cliente a verificar e implantar la solución en su negocio







# PYMEs: Servicio de predicción de impagos de clientes

Alta rápida del servicio personalizado con los datos de la PYME. Retorno muy importante







# **Planificación**



# La Solución en modelo "as a Service"

### **DESPLIEGUE (12 semanas)**

**DATOS HISTÓRICOS** 

> **APRENDIZAJE AUTOMÁTICO: MODELOS PREDICTIVOS**

**ACCIONES** y **OPTIMIZACIÓN** 

**AUTOMATIZACIÓN** 

SINCRONIZACIÓN y APIs

**ANALÍTICAS - KPIs - INFORMES** 

**Portal WEB** 

# MANTENIMIENTO, OPERACIÓN y EVOLUTIVOS

SINCRONIZACIÓN AUTOMÁTICA de DATOS

**AUTO-AJUSTE de MODELOS** PREDICTIVOS. iterar **ACCIONES** con los USUARIOS de NEGOCIO para la **OPTIMIZACIÓN** 

INTEGRACIONES con TERCEROS, FUNCIONALIDAD portal WEB, KPIs e IMPACTO en el negocio, ...

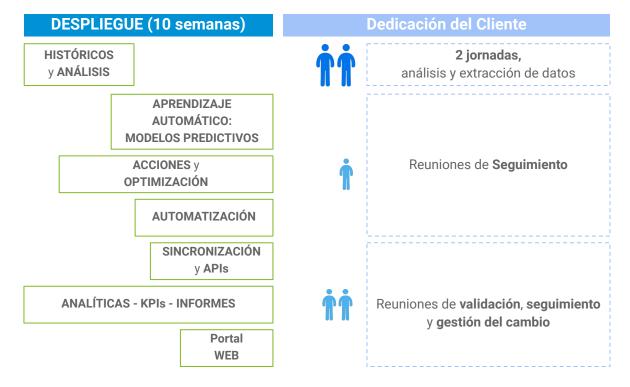




# **Planificación**



# Dedicación recursos de nuestro cliente







# Planes estándar PYMEs: Alcance y Costes

### **Evaluación Gratuita**

Diagnóstico y estudio del impacto de ARM-SaaS en Crédito a Clientes PYMEs

- Estado actual de la facturación, deudas y gravedad de los impagos
- Detalles de clientes e impagos
- Estimación del ROI

### Básico

Despliegue de ARM-SaaS **PYMEs** 3.200 € / mes

- Máximo 2 modelos predictivos.
- Predicción de los impagos.
- Horizonte de predicción de 60 y 90 días.
- Cálculo de KPIs y publicación de resultados.
- Evaluaciones del riesgo e informes de predicción
- Integración vía ficheros, FTP y APIs

### Avanzado

**ARM-SaaS módulos** adicionales PYMEs 5.500 € / mes

- Máximo 20 modelos predictivos
- Predicción del impago y coste de riesgo del impago
- Horizonte de predicción personalizado
- Planes de acción para eludir impagos o mitigar costes
- Servicios de recuperación de deuda e IVA de facturas. impagadas(\*)
- Bases de datos externas (\*\*)

(\*) Los costes de partners que proveen estos servicios no incluidos (\*\*) Los costes que apliquen los proveedores de fuentes externas de

datos no incluidos



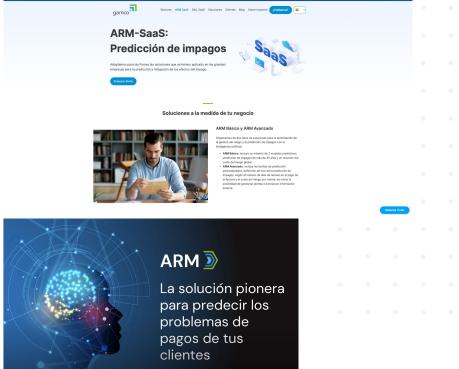


# Demos y más información



### Evaluación gratuita a partir de los datos reales de tu negocio









# ¿Qué dicen de nosotros?

### Bankia

66 GAMCO planteó a la entidad un proyecto realista para el control de riesgo, desde un conocimiento profundo de la IA, pero también del sistema financiero. Cumpliendo las expectativas que habíamos depositado en un proyecto tan pionero para el banco".

### José Sevilla

CEO de Bankia



El software de GAMCO ha resultado ser una herramienta imprescindible, no sólo para el cumplimiento de los objetivos del proyecto, sino para dotar de flexibilidad y rapidez a los desarrollos llevados a cabo".

### **Bruno Andrade**

Director comercial del canal HORECA en Sumol+Compal

# Juan López

Dtor, de sistemas de Pascual

implementó una solución pionera y estratégica basada en la Inteligencia Artificial, con el fin de incorporar información e inteligencia predictiva a nuestro CRM, haciéndolo mucho más operativo, eficaz y proactivo".

### Bankia

66 Es la primera vez que se va a llevar la IA a la toma de decisiones en la banca Española".

### Jorge Elizaga

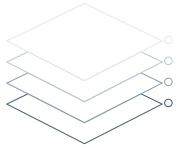
Dtor. de Seguimiento y Dinamización, Bankia



# SOLUCIONES DE NEGOCIO BASADAS EN INTELIGENCIA ARTIFICIAL



C/ Alcalá, 20. 28014 Madrid +34 915 211 650



fernando.pavon@gamco.es